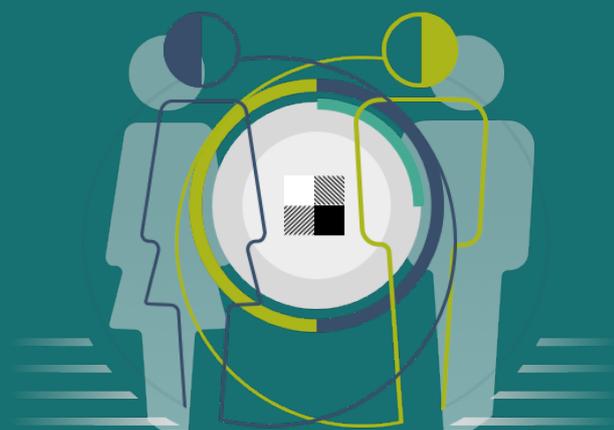

EL CURSO THE COMPLETE SKILLED NEGOTIATOR



EL PROGRAMA DE
NEGOCIACIÓN MÁS
AVANZADO DEL MUNDO

VISIÓN GENERAL

El Curso The Complete Skilled Negotiator ha establecido el estándar del aprendizaje experiencial, llevando a los participantes en un poderoso y transformador viaje de aprendizaje de habilidades que cambian la vida.

A través de una combinación de sesiones en vivo de alta calidad, negociaciones simuladas y análisis de perspectivas psicológicas, se accede una experiencia de aprendizaje profunda.

Los participantes adquieren conocimientos de negociación avanzada que pueden aplicar inmediatamente en sus roles comerciales.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

- Se imparte durante 3 días y medio en formato presencial residencial, o virtualmente en un formato modular
- Máximo 8 participantes para un aprendizaje óptimo
- Dirigido por un consultor experto con años de experiencia comercial relevante
- Inmersión en los principios avanzados de la negociación experta, incluyendo los 14 comportamientos del negociador
- Introducción al Reloj de la Negociación, un sofisticado modelo aplicable a todos los tipos de negociaciones
- Los participantes conducen negociaciones del "mundo real", que se graban en video para posteriormente analizar y practicar los comportamientos apropiados
- Acceso a un conjunto de sofisticadas herramientas de planificación online y offline
- Perfil en línea para identificar las áreas clave de desarrollo y feedback 360 grados
- Un taller de seguimiento de un día de duración, que tiene lugar tres meses después del curso, para reforzar e integrar el aprendizaje
- En el taller de seguimiento «Planificar para la acción», cuya duración es de dos días, los participantes aplican lo que han aprendido en las negociaciones reales en las que han participado

DESCRIPCIÓN

Este taller proporciona una experiencia inmersiva que expone a los participantes a a todo el espectro de tipos de negociaciones, brindando las habilidades y técnicas necesarias para dominarlos.

Las áreas que se cubren incluyen la importancia de aprender a negociar desde dentro de la cabeza de la otra parte; cómo reconocer las oportunidades de desarrollo vinculadas a la negociación y su superación con un enfoque consciente; cómo lidiar con el inevitable estrés e incomodidad inherentes a la negociación; y cómo optimizar, creativamente, acuerdos complejos de múltiples variables.

El Curso The Complete Skilled Negotiator garantiza que los delegados desarrollen una capacidad de alto nivel para planificar y ejecutar todas sus negociaciones comerciales. Los equipa con habilidades y conocimientos avanzados para maximizar el valor disponible de cada acuerdo.

Después del taller, cada participante recibe un informe personalizado y un plan de desarrollo. Alrededor de un mes más tarde, asisten al primer día del taller «Planificar para la acción», de dos días de duración, en el que se repasa el proceso de planificación, se introducen herramientas mejoradas y se aplica lo aprendido en una de sus propias negociaciones. El segundo día de taller se imparte entre dos y cinco semanas después.

Todos los participantes tienen acceso a las herramientas web de planificación en la web y obtienen una membresía para The Negotiation Society, una comunidad de negociadores en línea llena de recursos para reforzar y desarrollar sus habilidades personales de forma continua.

ESTE PROGRAMA ES PARA USTED SI...

Es un negociador comercial que busca desarrollar una capacidad avanzada en habilidades de negociación para usted y/o su equipo.

Quiere un aprendizaje que perdure en el tiempo y habilidades que le cambien realmente la vida.

Quiere un programa holístico de primera clase que aplique los principios de la psicología humana con el máximo efecto.

PARA MÁS INFORMACIÓN, póngase en contacto con nosotros a través de theappartnership.com